



**buildness**  
GROUP



**BUILDNESS  
PARTNER  
PROGRAM**





01

# O NOSSO GRUPO



# UNIDADES DE NEGÓCIO



# QUEM SOMOS

**Criamos alianças. Geramos negócios.**



O Grupo Buildness dedica-se à venda – apenas para o setor empresarial – de serviços inovadores e combinados, próprios ou de outros parceiros de referência, nas mais diversas áreas.

O objetivo da nossa equipa de mais de 40 profissionais é aproveitar o *know-how* interno, bem como o dos nossos clientes e potenciar o mesmo em rede para assim **gerar negócio entre várias empresas (relação *business to business*, B2B)**.

Com **12 anos de experiência em vendas empresariais** e com cerca de **9.000 empresas em carteira de clientes**, trabalhamos diariamente no sentido de proporcionar **soluções diversificadas e personalizadas** à medida das necessidades de cada empresa.

*A Buildness pretende ser uma referência na área de outsourcing de vendas e uma alavanca de sucesso para todas as nossas empresas, parceiros e clientes.*







02

# BUILDNESS PARTNER PROGRAM



# DESCRIÇÃO GERAL DO PROGRAMA



**Identificação de empresas e especialistas B2B por distrito/concelho**



**Desenvolvimento de projeto empresarial próprio**



**Alavancado pelos recursos/parcerias Buildness**

O Buildness Partner Program visa a **identificação, seleção e vinculação de empresas e profissionais em vendas empresariais (B2B)**, interessados em desenvolver um projeto empresarial próprio, **com o patrocínio da Buildness, em representação das marcas do Grupo**, alavancado pelos recursos e parcerias do Grupo Buildness.

Procuramos identificar **empresas e profissionais, por Distrito ou por Concelho**, especialistas em vendas B2B, com perfil de liderança, preferencialmente **experientes no setor das telecomunicações e energia**. A Buildness promove a expansão da marca e a partilha do know how, na representação dos parceiros do Grupo, em todo o território nacional.

Obedecendo a um rigoroso critério de seleção, **a Buildness irá atribuir a gestão da marca, dos clientes e dos prospetos do território.**



# PROGRAMAS E ENTIDADES



BUILDNESS  
**PARTNER**  
PROGRAM  
**TELECOM**



BUILDNESS  
**PARTNER**  
PROGRAM  
**ENERGY**



# BLUECEL



**A Bluecel é Agente Autorizado PT empresas desde 2011**, sediada em Lisboa e com escritórios no Porto.

É uma empresa moderna, estruturada para fazer para fazer face à evolução da economia e em particular às transformações do setor das telecomunicações.

Com um crescimento consolidado desde o início, **a Bluecel é hoje uma das principais referências no mundo PT Empresas.**

**A Bluecel é uma empresa integrada na unidade Telecom do Grupo Buildness.**





**A Movibiz é Agente Autorizado Vodafone Empresas desde 2005**, sediada em Lisboa e com escritórios no Porto.

É uma empresa moderna, estruturada para fazer face à evolução da economia e em particular às transformações do setor das telecomunicações.

Com um crescimento consolidado desde o início, **a Movibiz é hoje uma das principais referências no mundo Vodafone Empresas.**

**A Movibiz é uma empresa integrada na unidade Telecom do Grupo Buildness.**



# ENERGY



A **Energy** – unidade de negócio integrada no Grupo Buildness – é **Endesa Partner**.

Em representação de um dos líderes mundiais no setor energético, a missão da Buildness Energy é **fornecer aos grandes clientes empresariais (Média Tensão e Baixa Tensão Especial) Serviços Energéticos Integrais**, desenhados à medida das necessidades de cada setor e ao perfil de cada cliente, com acompanhamento personalizado por parte de um Gestor de Conta, focalizado na superação de espetativas.

**A Endesa faz parte da família ENEL, um dos maiores grupos energéticos do mundo**, estando presente em 32 países e servindo, atualmente, 61 milhões de clientes em todo o mundo.



# DIREITOS & OBRIGAÇÕES

- **Apoio Financeiro**
    - Comissões até 90% sobre comissões do operador/comercializador
    - Comparticipação
      - Instalações
      - Investimento inicial
    - Recomendação bancária e contabilística
  - **Apoio Parceiros do Grupo**
    - Utilização das marcas do Grupo
    - Exclusividade territorial
    - Atribuição de carteira de clientes do operador/comercializador
    - Acesso a plataformas dos parceiros
    - Interação direta com Gestor de Agentes
    - CRM Buildness
  - **Apoio Buildness – Condições exclusivas parceiros**
    - Call Center do Grupo
    - Possibilidade de software de Call Center
    - Unidade de Recrutamento & Seleção
    - Parceria em Trabalho Temporário
    - Base de dados do território
    - Plano comissional extra pela partilha de Leads de outras áreas de negócio
- Celebração de contrato de exclusividade de confidencialidade
  - Definição e rigoroso cumprimento de objetivos quantitativos e qualitativos



# PROCESSO DE ADESÃO

Para submeter a sua candidatura ao Buildness Partner Program, deve contactar:

✉ [partner@buildness.pt](mailto:partner@buildness.pt)

☎ 217 705 055

## APRESENTAÇÃO DA CANDIDATURA:



CV Atualizado

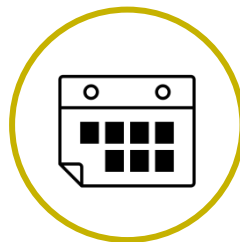


Esboço do Plano de negócios com resposta às seguintes questões:

- Zona pretendida para atuação: Distrito ou Concelho
- Estrutura de RH prevista para o início de atividade e para os primeiros 12 meses
- Resultados mensais previstos em:
  - Mensalidades contratadas com clientes
  - Novos clientes angariados
  - Clientes convergentes angariados
  - Clientes refidelizados



Breve resumo da experiência e do valor acrescentado para o projeto + objetivos pessoais



Calendário de execução do plano





## CONTACTOS

### Sede

📍 Largo Carlos Selvagem 3D 1500-140 Lisboa

✉ partner@buildness.pt

☎ +351 21 770 50 55

### Visite-nos em:

🌐 [Website](#)

f [Facebook](#)

in [Linkedin](#)

[www.buildness.pt](http://www.buildness.pt)

# We Build Sales

2ª a 6ª  
9h - 18h



217 705 055